



➤ **Erfolgreich in die
digitale Zukunft blicken**

Kooperationen als Chance für Banken

ebase

> Digitalisierung verändert die Bankenbranche

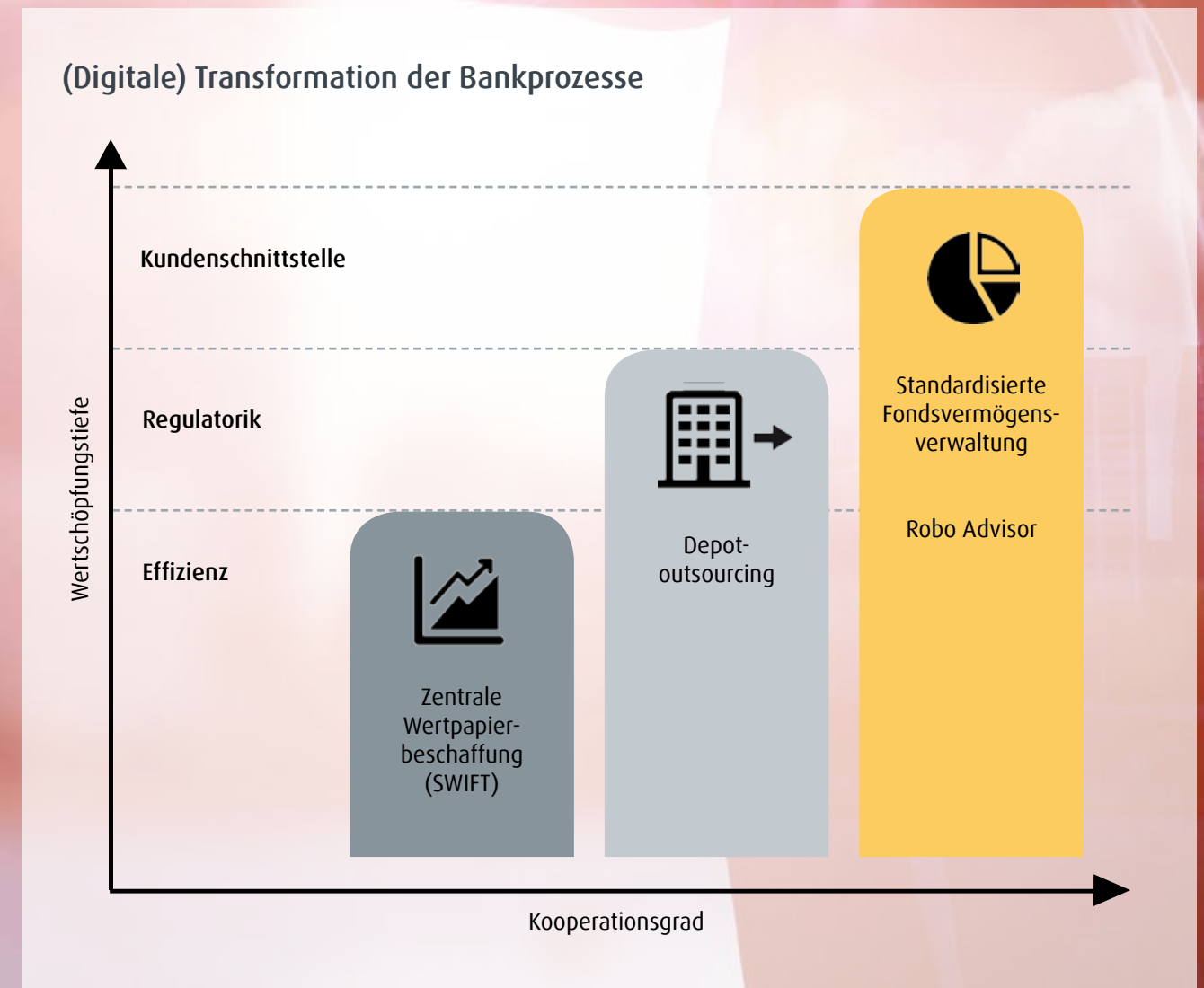
Mit ebase die Wertschöpfungskette optimieren

Die Bankenbranche befindet sich im Umbruch: Der digitale Lifestyle wandelt die Bedürfnisse und Erwartungen der Kunden, während gleichzeitig innovative FinTech-Unternehmen das Wettbewerbsumfeld verändern.

Auch die regulatorischen Anforderungen haben sich für Banken seit der Finanzkrise massiv verschärft und erfordern auch zukünftig hohe Aufwände und Investitionen. Gleichzeitig stellt die aktuelle Zinsentwicklung die traditionellen Refinanzierungs- und Ertragsmodelle von Banken auf die Probe.



Die zunehmende Digitalisierung, verändertes Kundenverhalten und zunehmende Regulatorik verändern die Geschäftsmodelle von Banken. Durch die Kooperation mit einem spezialisierten Dienstleister kann die Wertschöpfung optimiert und damit Freiraum für das Kerngeschäft geschaffen werden.



> Individuelle Lösungen

Freiraum durch Kooperation schaffen

Neue Technologien ermöglichen neben Kosteneinsparungen durch Automatisierung auch Produkt- und Serviceinnovationen entlang der gesamten Wertschöpfungskette.

ebase bietet Ihnen dafür ein modulares Lösungsmodell, welches aus einem Set von standardisierten Teilleistungen besteht und auf Wunsch individuell an Ihre Bedürfnisse angepasst werden kann.

Die Vorteile durch Kooperation:

- 1 Kosteneffizienz**
wird durch Skaleneffekte ermöglicht
- 2 Fokussierung**
auf das Kerngeschäft Kunde
- 3 Angebotsvielfalt**
durch neu angebotene Dienstleistungen im Produktportfolio
- 4 Risikomanagement**
in Form von Auslagerung regulatorischer Prozesse

Zentrale Wertpapierbeschaffung

„Ihr Mehrwert in der Kapitalanlage“



Mit einem institutionellen Depot – dem OrderDesk Depot – bietet ebase eine effiziente und kostengünstige Lösung zur professionellen Beschaffung und Verwahrung von Fonds und anderen Wertpapieren. Sie erhalten alles aus einer Hand: Sammeldepot, umfangreiche Services und Schnittstellen sowie attraktive Konditionen. Damit können Sie Ihre Abwicklungs- und Verwaltungsprozesse im Depot-A/B-Geschäft optimieren und die Aufwände reduzieren. Neben Einzelfondsdepots können auch Portfoliolösungen genutzt werden.

Depot-Outsourcing

„Ihr Markenauftritt, unsere Leistung“



Wir sind Ihr Partner, wenn es um die Auslagerung der Depotführung im Rahmen eines Outsourcings oder um die Übernahme bankspezifischer Geschäftsprozesse geht. Damit können Sie Ihre Effizienz erhöhen, da sowohl aufsichtsrechtliche Pflichten als auch teure und personalintensive Prozesse durch die ebase erbracht werden. Gleichzeitig bleibt Ihr Markenauftritt im Vordergrund, denn mittels White Labeling kann das Erscheinungsbild der Produkte und Dienstleistungen an Ihr Corporate Design angepasst werden.

Standardisierte Fondsvermögensverwaltung

„Eine standardisierte Vermögensverwaltung für Ihre Kunden“



Bieten Sie Ihren Kunden mit dem Managed Depot einen einfachen Zugang zu einer standardisierten fondsgebundenen Vermögensverwaltung. Das Managed Depot kann dabei ganz auf Ihre Anforderungen abgestimmt werden – Umsetzung eigener Anlagestrategien, Nutzung der ebase Portfolios, bis hin zu einer digitalen Vermögensverwaltung (Robo Advisor).

ebase bietet je nach individueller Anforderung das passende Angebot für Sie. Gemeinsam erarbeiten wir Lösungen unter Berücksichtigung aller aufsichtsrechtlichen und gesetzlichen Vorgaben. Dabei bleiben Sie grundsätzlich der erste Ansprechpartner für Ihre Kunden.

> Realisieren Sie Ihre Ideen

Erfolgreich von Bank zu Bank

Die European Bank for Financial Services GmbH (ebase®), ein Unternehmen der comdirect Gruppe, bietet als Vollbank neben umfassenden Dienstleistungen im Depotgeschäft u. a. auch die Finanzportfolioverwaltung sowie das Einlagengeschäft an. ebase ist ein Full-Service Partner für Finanzvertriebe, Versicherungen, Banken, Vermögensverwalter, Kapitalverwaltungsgesellschaften und FinTechs.

Das Produkt- und Leistungsspektrum schafft B2B-spezifische Lösungen für den Vermögensaufbau und die Vermögensanlage. Dazu zählen neben Investment-, VL- und Wertpapierdepots auch Lösungen für die standardisierte Fondsvermögensverwaltung und die betriebliche Altersversorgung. Tagesgeld-, Festgeld- und Verrechnungskonten sowie Kredite runden das Angebot der B2B Bank ab.

ebase verfügt über eine einzigartige und innovative IT-Systemlandschaft mit modularen Schnittstellen, die an partner-spezifische Anforderungen angepasst werden können. Online Banking, mobile Applikationen sowie onlinegestützte Eröffnungs- und Transaktionsdialoge sind fester Bestandteil des ebase Leistungsangebots. In den letzten Jahren hat ebase bereits mehrere Migrationsprojekte erfolgreich abgeschlossen und die Anforderungen der B2B Partner in fast 30 verschiedenen Depot- und Kontovarianten umgesetzt.

Als eine der führenden B2B Direktbanken verwaltet ebase derzeit ein Kundenvermögen von rund 30 Milliarden Euro und hat rund eine Million Kunden. Über 7.000 Fonds und ETFs von mehr als 220 Kapitalverwaltungsgesellschaften können über ebase bezogen und veräußert werden.

Profitieren Sie von der Investmentkompetenz und dem digitalen Know-How der ebase. Wir entwickeln gemeinsam mit Ihnen individuelle Lösungen für eine erfolgreiche Zukunft – von Experte zu Experte.

Ihre Ansprechpartner bei ebase:



Daniel Gernsbeck

Bereichsleiter Vertrieb
Fon: +49 89 45460 - 679
E-Mail: daniel.gernsbeck@ebase.com



Michael Bitterli

Key Account Manager
Fon: +49 89 45460 - 337
E-Mail: michael.bitterli@ebase.com



Sandra Schütz

Key Account Manager
Fon: +49 89 45460 - 910
E-Mail: sandra.schuetz@ebase.com



Martin Neuschmid

Key Account Manager
Fon: +49 89 45460 - 393
E-Mail: martin.neuschmid@ebase.com



Weitere Informationen über ebase finden Sie auch auf unserer Website:
www.b2b.ebase.com

Bleiben Sie in Kontakt!

Vernetzen Sie sich mit uns über unsere Social Media Kanäle und verpassen so keine Informationen mehr.



European Bank for Financial Services GmbH (ebase®)
Bahnhofstraße 20
85609 Aschheim

Werbemitteilung

Die vorliegende Unterlage beruht auf rechtlich unverbindlichen Erwägungen der European Bank for Financial Services GmbH (ebase®), als depot-/bzw. kontoführende Stelle. Sämtliche Angaben dienen ausschließlich Informations- und Werbezwecken und haben keine Rechtsverbindlichkeit. Die Unterlage ist urheberrechtlich geschützt. Die ganze oder teilweise Vervielfältigung, Bearbeitung und Weitergabe an Dritte darf nur nach Rücksprache und mit Zustimmung der ebase erfolgen. Sofern Lösungskonzepte in der Unterlage enthalten sind, ist ebase jederzeit berechtigt, diese ohne vorherige Ankündigung abzuändern. Ebenso besteht in diesem Fall keine Verpflichtung für ebase, sich im Sinne eines Marktstandards entsprechend dieser Unterlage zu verhalten. Sämtliche Lösungskonzepte bedürfen einer abschließenden Überprüfung nach Vorlage der verbindlichen rechtlichen bzw. steuerrechtlichen gesetzlichen Vorschriften. Soweit Informationen zu Investmentfonds in den Unterlagen enthalten sind, stellen diese lediglich Produktinformationen der die jeweiligen Investmentfonds auflegenden Verwaltungsgesellschaft dar. Somit trägt ebase insbesondere nicht die Haftung für das Handeln und die Informationen der den jeweiligen Fonds auflegenden Verwaltungsgesellschaft. Grundsätzlich sind Wertverluste bei Investmentfonds jederzeit möglich. Bitte beachten Sie deshalb auch die aktuellen Verkaufsunterlagen, wie z.B. den jeweils aktuell gültigen Verkaufsprospekt mit ausführlichen Risikohinweisen sowie die Wesentlichen Anlegerinformationen (KID) der fondsauflegenden Verwaltungsgesellschaft.